

Fragebogen 1

Für das Kundengespräch (Aktive Akquisition)

1. Wer schließt den Vertrag mit wem ?
(Geschäftssitz der Vertragspartner)
2. Was sollen wir für Sie tun ?
3. Transport ?
4. Umschlag / Lagerung ?
5. Sonstige / Mehrwert – Leistungen ?
6. Mengengerüste / Volumina /
Umschlaghäufigkeit ?
7. Welche Waren (art) / Werte / Welche Maxima
sind vorhanden ?